



## Verkaufsleiter (m/w/d) - 2116157, Westösterreich

### Das Unternehmen

Ein spannendes Aufgabengebiet und hohe Eigenverantwortung zeichnen die Schlüsselposition bei unserem Kunden, welcher international tätig ist, aus. Gestalten Sie die Zukunft mit und tragen Sie zur Weiterentwicklung des flächendeckenden Filialnetzes als lösungsorientierter und unternehmerisch denkender Verkaufsleiter (m/w/d) bei.

### Die Position

Die strategische sowie operative Führungsposition mit Gesamtverantwortung des betreuten Verkaufsgebiet wird durch vielseitige Aufgaben bestimmt. Sie agieren als Informationsdrehscheibe und Schnittstelle zwischen allen Unternehmensbereichen. Neben der Identifikation von langfristigen Weiterentwicklungsmöglichkeiten zählt auch die Begleitung von strategischen Aufgaben und Zielen zum Verantwortungsbereich. Ihre stark ausgeprägte Zahlenaffinität bringen Sie bei der Analyse und Weiterentwicklung von betriebswirtschaftlichen Zahlen und Umsätzen ein. Mit Ihren Zukunftsvisionen stellen Sie Expansion sowie die Umbauten sicher.

### Ihre Qualifikation

Durch Ihre mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, beispielsweise als Gebietsleiter oder Verkaufsleiter, konnten Sie sich ein professionelles Auftreten sowie ausgeprägte Führungsqualitäten aneignen. Dank Ihrer stark ausgeprägten Menschenorientierung fällt es Ihnen leicht, Ihr Team zu fördern und motivieren. Unseren Kunden überzeugen Sie mit einer hohen Einsatzbereitschaft, Flexibilität sowie einer eigenverantwortlichen Arbeitsweise. Die Position ist mit einer Reisetätigkeit verbunden. Es erwartet Sie ein tolles Betriebsklima in einem internationalen Unternehmen mit hoher Arbeitsplatzsicherheit und Entwicklungsmöglichkeiten.

Jahresbruttogehalt ab € 70.000,- brutto p.a. zzgl. variabler Anteil, abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung. PKW, Handy und Laptop werden zur Verfügung gestellt und sind auch privat nutzbar.

### Ihr Ansprechpartner

Valerie Hofer  
+43 664 964 34 92  
valerie.hofer@rehrl.at