



Geschäftsführer Sales (m/w/d) - 202331, Großraum Wien

Das Unternehmen

Für unseren Auftraggeber, die Tochter eines global agierenden Konzerns im technischen Umfeld, besetzen wir im Großraum Wien die Position Geschäftsführer Sales (m/w/d).

Die Position

In dieser verantwortungsvollen und herausfordernden Position obliegt Ihnen die Vertriebssteuerung inklusive Planung und Realisierung sämtlicher Sales- und Marketing-Agenden für die Region Österreich. Als Teamleader verantworten Sie Coaching und Weiterentwicklung Ihrer Vertriebsmannschaft hinsichtlich der dynamischen Marktbedingungen und erzielen dementsprechend vorgegebene Umsatz- und Ergebnisziele. Es ist Ihre Priorität Branchentrends, Markt- und Wettbewerbssituation zu beobachten und Wachstumsmöglichkeiten zu sichern. Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Führungsaufgabe, die Ihnen die Möglichkeit bietet, aktiv eine positive Geschäftsentwicklung voran zu treiben.

Ihre Qualifikation

Neben einer abgeschlossenen betriebswirtschaftlichen Ausbildung (Studium wünschenswert), verfügen Sie über mehrjährige Führungserfahrung und waren bereits in leitender Vertriebsposition idealerweise im Konzernumfeld tätig. Die Position fordert außerdem Erfahrung im Change-Management, Leadership Kompetenz und Umsetzungsstärke. Wir möchten verhandlungsstarke, kommunikative Personen mit hohem Engagement und unternehmerischen Weitblick ansprechen, die nachweislich Erfolge erzielen. Gute Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab.

Jahresbruttogehalt ab € 100.000,- zzgl. Provision + PKW abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung.

Ihr Ansprechpartner

Christina Pfister
+43 664 88 67 90 88
christina.pfister@rehrl.at