



## **Geschäftsführer Sales (m/w/d) - 192374, Großraum Wien**

### **Das Unternehmen**

Für unseren Auftraggeber, die Tochter eines global agierenden Konzerns im technischen Umfeld, besetzen wir im Großraum Wien die Position Geschäftsführer Sales (m/w/d).

### **Die Position**

In dieser verantwortungsvollen und herausfordernden Position obliegt Ihnen die Vertriebssteuerung inklusive Planung und Realisierung sämtlicher Sales- und Marketing-Agenden für die Region Österreich. Als Teamleader verantworten Sie Coaching und Weiterentwicklung Ihrer Vertriebsmannschaft hinsichtlich der dynamischen Marktbedingungen und erzielen dementsprechend vorgegebene Umsatz- und Ergebnisziele. Es ist Ihre Priorität Branchentrends, Markt- und Wettbewerbssituation zu beobachten und Wachstumsmöglichkeiten zu sichern. Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Führungsaufgabe, die Ihnen die Möglichkeit bietet, aktiv eine positive Geschäftsentwicklung voran zu treiben.

### **Ihre Qualifikation**

Neben einer abgeschlossenen betriebswirtschaftlichen Ausbildung (Studium wünschenswert), verfügen Sie über mehrjährige Führungserfahrung und waren bereits in leitender Vertriebsposition idealerweise im Konzernumfeld tätig. Die Position fordert außerdem Erfahrung im Change-Management, Leadership Kompetenz und Umsetzungsstärke. Wir möchten verhandlungsstarke, kommunikative Personen mit hohem Engagement und unternehmerischen Weitblick ansprechen, die nachweislich Erfolge erzielen. Gute Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab.

Jahresbruttogehalt ab € 100.000,- zzgl. Provision + PKW abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung.

### **Ihr Ansprechpartner**

Christina Pfister  
+43 664 88 67 90 88  
christina.pfister@rehrl.at