

Gebietsverkaufsleiter (m/w) - 182353, Süd-West-Deutschland

Das Unternehmen

Für unseren Kunden, einen international erfolgreichen Hersteller von technischen Produktlösungen besetzen wir ab sofort im Raum Süd-West-Deutschland die Position Gebietsverkaufsleiter (m/w).

Die Position

In dieser abwechslungsreichen Funktion sind Sie für die technische und kaufmännische Betreuung Ihrer Kunden verantwortlich. Im Zuge dessen beraten Sie unter anderem Vertriebspartner, Architekten sowie Metallbauer und übernehmen den Verkauf der gesamten Produktpalette im Bereich Zutrittssysteme, Tortechnik und Automatiktüranlagen. Fachliche Unterstützung in der Kundenbetreuung sowie im Ausbau des Vertriebsnetzwerkes erhalten Sie durch die enge Zusammenarbeit mit den jeweiligen Produktspezialisten. Durch Ihre Kommunikationsstärke geht Ihnen die Neukundenakquise besonders leicht von der Hand. Ihr Aufgabengebiet wird außerdem durch die Durchführung von Kundenschulungen ergänzt.

Ihre Qualifikation

Wir wenden uns an durchsetzungsstarke Vertriebspersönlichkeiten mit abgeschlossener technischer Ausbildung (Elektronik, Mechatronik oder vergleichbares) sowie erster Berufserfahrung im Bereich Zutrittssysteme, Zufahrts- und Torautomation. Idealerweise verfügen Sie neben der technischen Kompetenz auch über einen kaufmännischen Hintergrund beziehungsweise Vertriebserfahrung. Ihr Profil wird durch fundierte MS-Office-Kenntnisse, IT-Affinität sowie Ihre Reisebereitschaft abgerundet. Persönlich zeichnen Sie sich durch Ihr Verkaufstalent, Ihr Verhandlungsgeschick und Ihre Eigeninitiative aus. Es erwartet Sie eine langfristige Position in einem wertschätzenden und kollegialen Unternehmensumfeld.

Ihr Ansprechpartner

Frau Christina Pfister
+43 664 88 67 90 88
christina.pfister@rehrl.at