

Vertriebsprofi (m/w) - 192325, österreichweit

Das Unternehmen

Für ein international führendes, wachstumsstarkes Unternehmen im Reifensegment suchen wir einen erfahrenen Vertriebsprofi (m/w) für die Betreuung des österreichischen Marktes.

Die Position

In dieser strategisch wichtigen Funktion sind Sie maßgeblich für die Entwicklung und Umsetzung der konzernweiten Marktstrategie für das Vertriebsgebiet Österreich verantwortlich. Hierbei betreuen Sie einerseits bestehende Handelspartner und überzeugen potentielle zukünftige Partner von Ihrem Angebot. Ihre zentralen Verantwortungsbereiche erstrecken sich von der Analyse des Mitbewerbs, über die Optimierung und den Aus- und Aufbau des Kundennetzes bis hin zu Messeteilnahmen. Außerdem wird Ihr Tätigkeitsbereich durch das Halten von Produktschulungen sowie das Führen von Preis- und Leistungsverhandlungen abgerundet.

Ihre Qualifikation

Wir freuen uns über KandidatInnen, die eine fundierte Ausbildung (kaufmännisch oder technisch) absolviert haben und bereits mehrjährig im Verkauf idealerweisen in der Reifenbranche tätig waren. Ebenso möchten wir Personen ansprechen, die über Kontakte im Werkstättenumfeld oder zu Autohäusern verfügen. Eigenmotivation und Verantwortungsbewusstsein zeichnen Sie aus. Persönlich überzeugen Sie uns, neben Ihrer selbstbewussten Art, mit sehr gutem Auftreten und Menschenorientierung. Sie bringen österreichweite Reisebereitschaft mit und haben Freude an einer eigenverantwortlichen Vertriebsposition. Es erwartet Sie bei unserem Kunden eine abwechslungsreiche Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum.

Jahresbruttogehalt ab € 50.000,-- + Provision + PKW abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung.

Ihr Ansprechpartner

Frau Christina Pfister
+43 664 88 67 90 88
christina.pfister@rehrl.at